

InPÉ-Formation

””” Un Art de Manager

PROGRAMME DE FORMATION

Positionnement stratégique : Créer sa matrice Vision-Mission-Valeurs -8H

Cette formation s'adresse à ceux qui souhaitent décrypter leurs valeurs souches autour desquelles s'articulent leur communication et leurs comportements. A l'issue de cette formation vous aurez identifié votre vision, votre mission et vos valeurs fondamentales et créé vos objectifs opérationnels en accord avec vos fondements.

PUBLIC CONCERNÉ

- Manager d'équipe ou futur Manager d'équipe, entrepreneur ou futur entrepreneur

PRÉ-REQUIS

- Encadrer une équipe ou créer son entreprise

OBJECTIFS OPÉRATIONNELS

A l'issue de son parcours de formation, le stagiaire sera capable de :

- Reconnaître les enjeux d'une communication par les valeurs
- Réaliser sa matrice vision-mission-valeurs

PROGRAMME DÉTAILLÉ

JOURNÉE 1 :

1. Comprendre les enjeux du sens et des valeurs en entreprise

- Historique de la notion du sens de la vie, sens du travail et de la Culture d'entreprise
- Impact du travail sans la notion de sens, les trois B
- Communiquer ses valeurs pour se différencier /positionner

2. Identifier ses valeurs personnelles

- Le référentiel du Barrett values centre
- Diagnostic des valeurs personnelles

- Organiser ses valeurs sur une échelle de référence

3. Décrypter la valeur clé-référence

- Identifier son bouton rouge, quelle situation le déclenche ?
- Lister ses saboteurs en lien aux valeurs référence

4. Réaliser sa matrice Vision-Mission

- Les 4 quadrants de Wilber
- Créer son B.O.S. personnel
- Traduire les valeurs en objectifs opérationnels non négociables

DÉMARCHE PÉDAGOGIQUE

- Formation sur mesure voire individualisée
- Formation en présentiel ou à distance via visioconférence
- Apports méthodologiques, illustrés d'exemples et appliqués en mise en situation, jeux de rôles
- Partage d'expérience et analyse en salle
- Supports pédagogiques numériques et affichage en salle

MODALITÉS D'ÉVALUATION DE LA FORMATION

- Mise en situation professionnelle tout au long de la formation : création de postures types/ clés dans les jeux de rôles, étude de cas, autodiagnostic
- Quizz en fin de formation sous la forme d'exercices en ligne (type kahoot), anonymat possible sous pseudonymes et auto-évaluation
- Questionnaire de satisfaction en fin de formation

VALIDATION DE LA FORMATION

- Certificat de réalisation en fin de formation
- Feuille d'émargement
- Evaluation et synthèse des acquis en fin de formation

MODALITÉS

- Durée : 8H au total – Journée de 8H ou deux ateliers de 4H
- Horaires : à définir
- Lieu : en présentiel ou à distance via visioconférence
- Accessibilité : Nos formations peuvent être accessibles aux personnes en situation de handicap. Chaque situation étant unique, nous vous recommandons de nous contacter avant votre inscription. Nous pourrions ainsi vous détailler les possibilités d'accueil pour vous permettre de suivre la formation dans les meilleures conditions ou vous orienter si besoin vers les structures spécialisées.
- Effectif : de 1 à 5 personnes
- Dates : à définir
- Délai d'accès : un mois maximum en fonction de nos disponibilités

TARIF

- 100 € de l'heure par personne, soient 800€ pour les 8H00

INTERVENANTE

- **Florence Crocherie**, Consultante Formatrice depuis 15 ans, professionnelle de la dynamique humaine et de l'enseignement depuis 30 ans, professeur agrégée, certifiée coach en Positive Intelligence, Formatrice et coach KPM et Diagnostic de Résistance.
- **Contact :**
 - Florence CROCHERIE
 - 06 70 72 54 73
 - florence@inpe-formation.com
 - www.inpe-formation.com

LES + D'InPÉ-Formation

- Livre et livret d'accompagnement dématérialisé complet fourni
- Un accompagnement empathique et enthousiaste tout au long de la formation
- Une formation en présentiel ou en distanciel
- Un organisme de formation à taille humaine, en cours de certification Qualiopi